

ФАКТОРЫ, ОБУСЛОВЛИВАЮЩИЕ ВОЗНИКНОВЕНИЕ И РАЗВИТИЕ МАЛЫХ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИХ КООПЕРАТИВОВ В СССР

Возникновение научно-технических кооперативов /НТК/ в нашей стране предопределено многочисленными факторами, нуждающимися в комплексном исследовании. При этом следует исходить из теории факторов, которая объясняет общественные явления воздействием целого ряда причин: экономических, политических, социологических, психологических, технических, правовых и т.п. Советское гражданское право, если рассмотреть его с позиции теории факторов, моделировалось в основном на базе одного - экономического. Ближайшие факторы - политические и идеологические - играли роль сопутствующих, иные же учту практически не подлежали. Если каждый из указанных факторов рассматривать как равнодействующий на такое явление в обществе, как право, то можно утверждать его зависимость от многих факторов.

Одним из факторов возникновения и развития НТК в СССР /но не единственным/ является экономический, диктуемый необходимостью преобразования экономики страны. Кооперация в современных условиях выступает своеобразным катализатором, ускоряющим перестройку хозяйственного механизма. Она показала, как соединить разные интересы исходя из необходимости обеспечения заинтересованности отдельного человека в различных коллективных формах хозяйствования, а коллективов - в экономической устойчивости государства, и наоборот /в обратной последовательности/ [3, с. 138]. При этом для стабилизации существования таких интересов в кооперации имеет место прямое включение производителей в отношения общественной собственности.

Следующим фактором выступает усиление интеграции науки с производством. Влияние его на становление НТК носит непосредственный характер. Остро стоит вопрос ускоренного использования технических достижений, для чего необходимо создать рынок наукоемкой продукции, обеспечить соревновательность и конкурентность, ликвидировать монополизм отдельных научных организаций и предприятий.

Мировой научно-технический прогресс породил две основные проблемы - выработку идей высококачественных технических решений и их применение на практике, воплощение в конечную овеществленную продукцию. Новые научные, технические и технологические идеи - это, по сути, самый надежный капитал, дающий при умелом его использовании колоссальную прибыль [7]. В нашей же стране на крупных предприятиях на НИР и

ОКР, подготовку производства и выпуск опытной продукции уходило от 4 до 6 лет. Лишь после этого открывалась возможность перейти на серийное производство.

Словом, от идеи до ее внедрения проходит столько времени, сколько необходимо для морального старения этой идеи. Кроме того, по приблизительным оценкам, процесс внедрения новой техники сопровождается участием 40-50 согласующих, регламентирующих и управляющих инстанций. При переходе на сложные комплексные системные технологии при их внедрении требуется участие уже 350-500 согласующих и тому подобных инстанций [5].

Политический фактор, тесно связанный с экономическим, базируется на том, что изменения в экономике должны производиться в единстве с демократизацией, осознанием народом своей роли в развитии общества. Страна нуждается в притоке капитала, в производстве продукции, товаров и услуг, конкурентоспособных на мировом рынке. Для достижения данной цели необходимо сознательно сместить акценты на те социальные группы, которые способны это сделать, а также структуры, способные актуализировать энергию таких групп.

Выходом из создавшегося положения стало появление 'малых' хозяйственных внедренческих фирм различного правового статуса, например временных творческих коллективов, которые и послужили прототипом к созданию НТК. Особенность указанных образований - их малочисленный состав. Это небольшие коллективы единомышленников, которые в своей микросреде устанавливают наиболее благоприятный для творческой деятельности порядок, создают условия, наиболее приемлемые для проявления индивидуальных способностей каждого его члена, позволяют с наибольшей эффективностью использовать главную производительную силу науки - творческую личность исследователя и изобретателя [6, с. 23].

Главным условием жизнедеятельности малых коллективов служит отсутствие ведомственных рамок, давления механизмов функционирования крупной организации, ориентирование именно на деятельность организации, ее планирование, финансирование и контроль.

В прошлом идеализировались безличностные экономические, социальные и политические структуры; различные организационные и правовые формы, а ведь структуры начинают функционировать только тогда, когда наполняются действующими личностями.

Заметим, что за последние десятилетия на Западе образовалась масса мелких фирм. На таких фирмах проверяются новые конструкции, они обеспечивают многообразие связей науки с промышленным производством, способствуют проведению рискованных научно-коммерческих экспериментов.

Гибкость и подвижность, умение сконцентрировать усилия дают возможность мелким фирмам преодолевать трудности и препятствия, стоящие на пути инновационных процессов. Так, в ФРГ на долю малого и среднего бизнеса приходится 25% общего промышленного производства, во Франции - 45, в Японии - 51%. В США примерно 98% фирм представляет малый бизнес [4].

Мелкие предприятия имеют существенные преимущества и в результате того, что скорость оборота капитала нередко увеличивается с уменьшением размеров производства. С другой стороны, оно более обозримо. Следовательно, у работника существенно больше возможностей участвовать в его управлении. В свою очередь, это повышает его активность, формирует чувство хозяина.

Проблема развития в нашей стране малых фирм сдерживается их правовой незащищенностью, проявляющейся в неопределенности правового статуса этих коллективов /за исключением НТК/, временности их существования. В целях защиты и развития малого предпринимательства в Японии в 1988 г. создана Ассоциация малых предприятий, в которую объединились 92 мелких предприятия, 31 кооператив и 5 товариществ [1, с. 121]. Правовой фактор в этой связи заключается в том, что малым творческим коллективам, состоящим из соавторов определенных научных, технических и художественно-технических решений и лиц, содействующих им, изъявивших желание совместно использовать их в коммерческих целях путем непосредственного промышленного использования, нужна адекватная правовая форма.

Действующее законодательство в виде Закона СССР "О кооперации в СССР" является необходимым и достаточным основанием для возникновения предусмотренных типов кооперативов, в том числе НТК. Однако использование его гражданами, желающими объединиться в НТК, но не имеющими Примерных уставов, которые учли бы специфику именно этой разновидности кооперативов, порождает трудности не только у них, но и у правоприменительных органов власти, управления, прокуратуры и суда.

Необходим соответствующий юридический механизм, обеспечивающий юридико-техническую сторону, связанную с реализацией и защитой права граждан на объединение /вступление/ в НТК, который предоставит возможность решать рассматриваемые проблемы.

Кооперативное движение в науке и технике, инженерной деятельности развивается в последнее время быстрыми темпами [2].

В заключение следует отметить, что создание малых НТК - не панацея от всех проблем невосприимчивости советской экономики к новациям,

но-вместе с тем один из факторов, влияющих на формирование горизонтальных структур, что обеспечивает самовоспроизведение инновационных процессов в стране.

Список литературы

1. Вандерфлит Д. Эстонская ассоциация малых фирм // Социалистический труд. - 1989. - № 3.
2. Глушецкий А. Кооперация: проблемы развития // Эконом. газета. - 1989. - № 13.
3. Добров Л. Кооперативная форма обобществления: стратегия обновления // Вопросы экономики. - 1989. - № 3.
4. Левчук Д. Малые предприятия - большие возможности // Правит. вестник. - 1989. - № 16.
5. Проблемный раздел "Открытия, изобретения, патентно-лицензионная работа Комплексной программы научно-технического прогресса СССР на 1991-2010 гг.". - М., 1987.
6. Рассохин В.П. Научно-технический потенциал: централизация и свобода творчества // Сов. гос-во и право. - 1987. - № 1.
7. Ушанов С. Дороже жемчуга и злата. Когда мы начнем продавать идеи // Лит. газета. - 1988. - № 45.

И.Н.Товкун

К ИСТОРИИ ПОДРЯДНОГО И ХОЗЯЙСТВЕННОГО СПОСОБА КАПИТАЛЬНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В СССР /20-70-е годы/

Великая Октябрьская социалистическая революция сломала старые экономические отношения, что повлекло за собой разрыв прежних хозяйственных связей и опосредствованных их договоров. Возникла необходимость создания новых методов и форм правового регулирования этих связей. Однако в начальный период существования Советского государства в связи с отсутствием прочного правового фундамента такого регулирования допускалось с определенными ограничениями использование некоторых до-революционных правил и положений, если они не противоречили революционному правосознанию. Все это относилось и к области строительного производства.

Основное строительство осуществлялось органами Комитета государственных сооружений, образованного в мае 1918 г. в целях объединения всей строительной деятельности государства [1]. Наряду с этим допускалось заключение государственными органами договоров подряда на капи-